

公司简介

我们是一家领先的铝行业的贸易商和服务提供商。我们的首要目标是帮助客户优化生产过程、降低生产成本。

为了追求更加卓越的品质，我们将招聘一位：

销售专员—电解铝行业原材料

岗位职责：

- 客户拓展
- 建立和维护客户关系
- 客户咨询
- 更新客户相关信息，维护客户关系管理系统
- 直接向欧洲和中国经理汇报
- 根据资质的不同，将有其他职责分配
-

岗位要求：

- 在中国有销售铝行业的原材料的广泛经验，如氧化铝、氟化铝、人造冰晶石和纯碱
- 在原铝行业/电解铝厂有出色的社会网络关系
- 有技术背景或者在铝行业方面有着非常出色的实践知识
- 善于交流和倾听，人品好，能把各项事情做好
- 中文口头书面交流技巧娴熟，英语好将更具优势
- 良好的计算机技能
- 分析性思维
- 愿意出差
- 责任心强，工作主动，自我控制，组织严密，注重细节
- 学习能力强，积极进取，注重团队合作
- 能承受压力，乐于迎接各类挑战
- 年龄在 30 至 55 岁之间

我们将为您提供：

可观的薪资待遇和职业发展前景，如果您有兴趣，请将您完整的简历（最好是中英文版）发邮件至

may.zhou@bathco.ch

此职位的工作地点在上海。